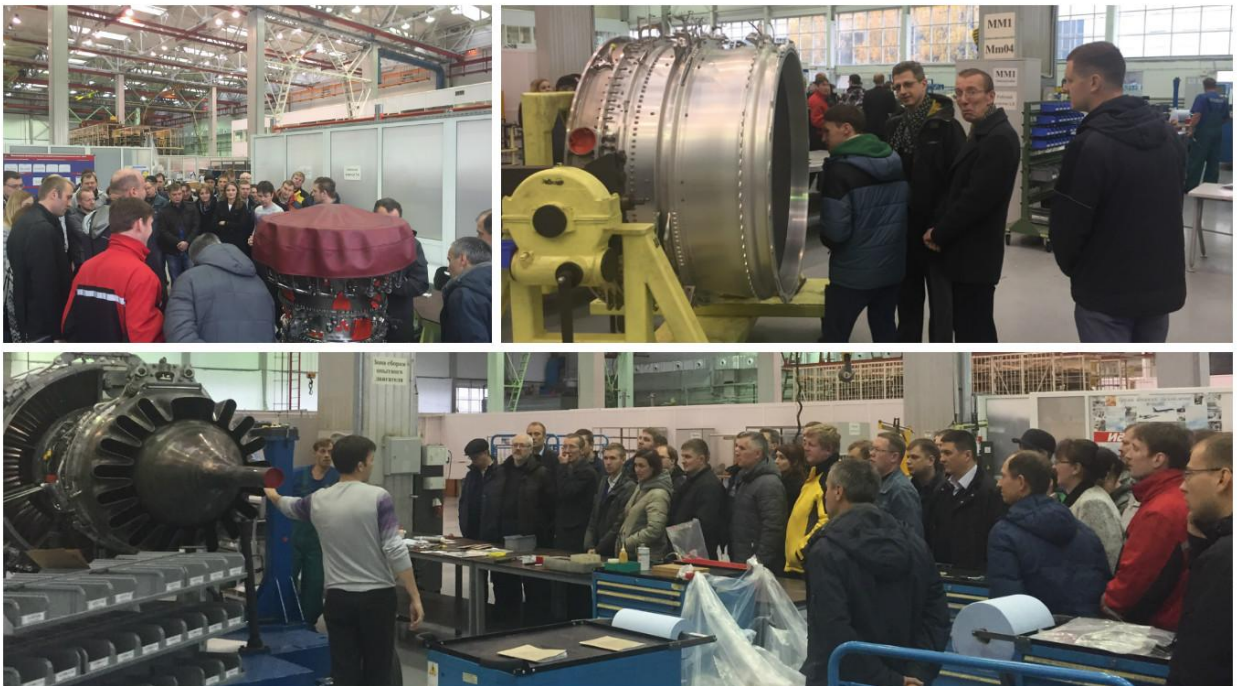




Можно ли автоматизировать бизнес с помощью ИТ?

Обычно Клуб ИТ директоров «я-Ит-ы» проводит выездные заседания два раза в год, летом и в конце года, однако, заседание 14 октября стало не совсем обычным – этому способствовали два фактора: посещение одного из самых значимых предприятий Ярославского региона – [НПО «Сатурн»](#), в канун празднования 100-летия со дня основания, а также масса интересных докладов от лидеров индустрии.

Началось заседание с посещения членами Клуба производства авиационных двигателей гражданского применения.



Сразу бросается в глаза высокая культура труда, –а именно чистота в цехах мехобработки, слаженность процессов изготовления деталей, а также использование высокоточных обрабатывающих центров. При этом используются и «старые» фрезеровальные станки советского производства, которые на другом высокотехнологичном предприятии давно бы заменили на капризную и менее точную импортную технику. Однако они прошли серьезную модернизацию силами специалистов предприятия – это отличный показатель того, что на [НПО «Сатурн»](#) Lean-технологии не только декларируются, но и применяются в реальной жизни.

Масштабы производства поражают – целый город, со своими улицами, номерами домов и 12 тысячами жителей. Наличие такого производственного предприятия, успешно функционирующего, обеспечивающего занятость населения, рост технологического потенциала, а также имеющего успешные экономические показатели – безусловное благо для Ярославской области. Как позже скажет Павел Бехер в своем выступлении, «наличие в стране производства современных авиационных газотурбинных двигателей – показатель того, что она находится на переднем крае технологического развития».

Открыл дискуссионную часть заседания Клуба доклад заместителя директора по инновационному развитию [Павла Бехера](#), в котором он рассказал о месте и роли ИТ инфраструктуры [НПО «Сатурн»](#) в жизни предприятия, организации бизнес-процессов и автоматизации деловых и производственных процессов.

Предприятие имеет [распределенную филиальную структуру](#), включающую в себя следующие города: Рыбинск, Москва, Санкт-Петербург, Пермь и Омск. Для бесперебойной и бесперебойной работы офисов используются такие сервисы как [ВКС \(экономия на командировках\)](#), Lync сервер для обмена сообщениями и внутрисетевыми звонками. [Почти все процессы завязаны на электронную почту](#). [Безбумажный документооборот используется с 2003 года](#), совместно с которым на предприятии внедрена и функционирует система электронных согласований таких рутинных вещей, как оформление командировки, разовых пропусков и т.п. Это позволяет избежать потери времени на перемещение и согласование документов в бумаге, а также , формализовать рабочие процессы, , что сэкономит много времени сотрудников предприятия.



О практике [использования](#) решения ["1С:ERP Управление предприятием 2"](#) рассказал руководитель проектов автоматизации [внедренческого центра "Раздолье"](#) Андрей Мироненко. В настоящее время пользователями данного продукта, менее чем за три года, стали более 1200 организаций, из которых порядка 10% - это предприятия ОПК. В докладе был отмечен ряд преимуществ ERP - решения фирмы "1С", среди них: широкие функциональные возможности на уровне ERP-систем международного класса, гибкая и производительная современная платформа



"1С:Предприятие 8.3" (имеющая сертификат ФСТЭК, с возможностью работы на Linux с PostgreSQL), поддержка требований 275-ФЗ, невысокая стоимость владения системой. Отдельно были рассмотрены возможности "1С:ERP" в части задач управления сложным производством, в т.ч. оптимизация планирования и управление на уровне MES.

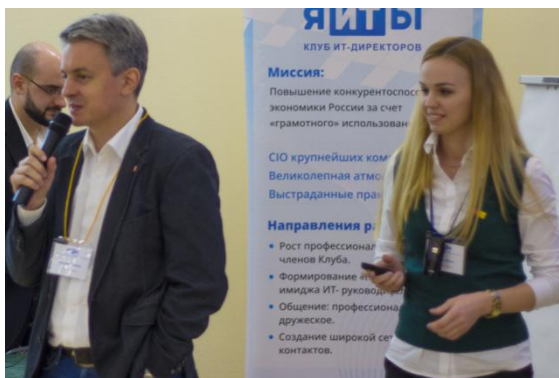
Не менее важную роль в построении автоматизированной системы управления современным предприятием играет и СКС. Этим вопросам была посвящена презентация продукции NIKOMAX и TLK Василия Иванова.

Например, «время жизни» составляющих любого бизнеса примерно следующее: ПО - 5 лет, АРМ – 8 лет, АСО – 8 лет, Серверного – 8-10 лет, СКС – 10-20 лет, каркас здания – 40 лет. Из чего следует, что СКС по сути второй долгожитель среди всех составляющих любого бизнеса, поэтому подходить к проектированию и построению сети следует основательно, она переживет почти все остальные составляющие. Кроме того, капитализация СКС структуры составляет 5% расходов среди прочих. Кроме широкого и качественного ассортимента продукция NIKOMAX представляет широкий спектр важных составляющих – это коммутационные панели, модули, шнуры и т.п. качественные и легкие в установке и монтаже. Кроме того, портфель продукции включает в себя систему мониторинга сети.

Брэнд TLK, в свою очередь, представляет собой шкафы и стойки для СКС и серверной инфраструктуры. Основные преимущества – это российское производство, а значит – конкурентные цены, а кроме того и широкий спектр продукции под любые запросы.

Любой бизнес, любая деятельность не может обходиться без связи с внешним миром, взаимодействия между клиентами и поставщиками сегодня – это сеть Интернет и телефония. Доклад представителей Эр-Телеком (ТМ Дом.ру Бизнес) в лице директора Ярославского филиала Василия Середы и Юлии Перовой.

Компания ДОМ.РУ предлагает услуги облачной телефонии, точек доступа Wi-Fi для клиентов компаний-заказчиков, а так же услуги доступа в сеть Интернет. Весь этот спектр услуг объединяет гибкий подход к формированию линейки услуг и расходной части под нужды клиента.





Завершил заседание доклад профессора [Финансового университета](#) при правительстве РФ [Юрия Зеленкова](#), посвященный новой ступени экономического взаимодействия – блокчейну. По сути блокчейн – [это революция в финансовом мире](#), позволяет менять механизмы транзакций, отменяет потребность в хранилищах данных о транзакциях, выводит такие рудиментарные функции, как бухгалтер и т.п.

Клуб благодарит Павла Бехера за организацию экскурсии на НПО «Сатурн» и отличный доклад, Андрея Мироненко, Василия Иванова, Василия Середу, Юлию Перову и Юрия Зеленкова за прекрасные и интересные доклады.

[Сергея Арефьева](#), [Олега Сизова](#) и [Сергея Волкова](#) за помощь в организации мероприятия.

А так же всех участников мероприятия за интересные комментарии, участие и отличную атмосферу.

... Лучше всяких слов:

Компания 1С(Razdolie) подготовила обучающий ролик:

https://youtu.be/svrmrWpfG_c

Компания Tule открыла новое слово в трансляции мероприятий, все мероприятие записано на YouTube, кто хочет повторить и кто не попал – наслаждайтесь:

<https://www.youtube.com/watch?v=7BQ4zRf6Wk8>

<https://www.youtube.com/watch?v=d0HG-9Cs9yQ>



[«1С»](#)

Фирма "1С" специализируется на разработке, дистрибуции, издании и поддержке компьютерных программ. "1С" работает с пользователями через разветвленную партнерскую сеть: более 10 000 постоянных партнеров в 25 странах, в том числе более 6700 фирм-1С:Франчайзи, сертифицированных "1С" на оказание комплексных услуг по автоматизации предприятий. Из разработок "1С" наиболее известна система программ "1С:Предприятие" - решения ERP-класса для повышения эффективности предприятий и учреждений, построенные на инновационной технологической платформе, которая обеспечивает высокую гибкость, масштабируемость и производительность корпоративных решений, работу в режиме "облачного" сервиса (SaaS) и на мобильных устройствах. "1С:Предприятие" успешно применяется для автоматизации управления и учета более чем в 1 500 000 организаций, включая крупнейшие корпорации и госструктуры. Система лидирует на рынке ERP России по количеству автоматизированных рабочих мест.

<http://www.1c.ru/>

[NIKOMAX](#)

Система NIKOMAX была основана в 2003 году и хорошо себя зарекомендовала в проектах различных масштабов от малых офисов до крупных предприятий. Разработчиком, владельцем бренда и крупнейшим дистрибьютором Структурированной кабельной системы (СКС) NIKOMAX является компания [Тайле](#).

Компания [Тайле](#) абсолютно уверена в качестве своей продукции, и это позволяет ей гарантировать 5 лет безотказной работы отдельных компонентов, входящих в состав СКС NIKOMAX, и предоставлять 25-ти летнюю Системную гарантию для сертифицированных объектов СКС NIKOMAX. Суть Системной гарантии заключается в том, что компания Тайле гарантирует сохранение эксплуатационных характеристик электропроводных линий и соответствие их функциональных параметров требованиям международного стандарта ISO/IEC 11801-2002 в течение 25 лет с момента оформления гарантийного сертификата непосредственно владельцу системы.

СКС NIKOMAX включает в себя неэкранированные решения категории 5, 5е, 6 и экранированные решения категории 5е, 6 и 6а. Вся продукция обеспечена соответствующими сертификатами, и потому может быть использована в проектах любого масштаба.

<http://nikomax.ru/>

[TLK](#)

Продукция TLK известна на российском рынке с 2004г. Под этой торговой маркой поставляется телекоммуникационное оборудование – напольные, настенные, антивандальные и серверные шкафы, стойки и различные аксессуары к ним.

Владельцем бренда, гарантом качества и крупнейшим дистрибутором TLK является Компания Тайле. Мы сотрудничаем только с крупными российскими заводами, которые зарекомендовали себя за длительное время сотрудничества в качестве надежного поставщика качественной продукции. Их производственные мощности, а также вся сила инженерной мысли, сосредоточенная в недрах нашего конструкторского отдела, вдыхают жизнь в безликие чертежи. Мы превращаем пожелания наших клиентов по функциональности и дизайну в готовые конструктивы, отвечающие самым высоким стандартам качества и требовательному слову техники.

За последние 4 года оборудование TLK успело завоевать заслуженную популярность среди наших клиентов – системных интеграторов, крупных реселлеров, Интернет-провайдеров, а также среди конечных пользователей продукции. Многие федеральные государственные объекты и крупные промышленные предприятия оснащены серверными шкафами TLK. Антивандальные шкафы TLK успешно эксплуатируются в рискованных для наполняющего их оборудования помещениях, таких, как чердаки и подъезды.

<http://www.tlk-rc.ru/>

[АО «ЭР-Телеком Холдинг»](#)

Один из ведущих операторов связи в России, работает с 2001 года. Услуги для частных пользователей предоставляются под брендом «Дом.ру», для корпоративных клиентов – под брендом «Дом.ру Бизнес». Поставщик услуг: широкополосный доступ (ШПД) в интернет, цифровое ТВ, телефонная связь, а также видеонаблюдение и Wi-Fi (для корпоративных клиентов). Услуги предоставляются на базе собственных телекоммуникационных сетей, построенных с нуля и по единым стандартам по технологии «оптика до здания». По собственным оценкам, на долю компании приходится 11% российского рынка ШПД и 12% рынка платного ТВ. По количеству обслуживаемых клиентов занимает 2-е место среди интернет-провайдеров и среди операторов кабельного ТВ России. Лауреат многих национальных премий, включая «Премия Рунета» (2014 год), премию «Большая цифра» (2016 год). По данным рейтинга РБК «Крупнейшие компании России» (2015 год), компания показала самый высокий темп роста прибыли среди российских операторов связи.

<http://yar.b2b.domru.ru/>

[Парк-отель «Спасское»](#)

Парк-отель «Спасское» располагается в историческом месте на территории бывшей усадьбы дворян Хлебниковых на берегу р.Волги в 17 км. от г. Рыбинска, в 65 км. от г. Ярославля, в 300 км. от г. Москвы на пути прохождения туристических маршрутов по Золотому Кольцу России.

Инфраструктура Парк-отеля: Гостиница на 35 номеров, 8 гостевых коттеджей, Бизнес-центр, Ресторан «Хлебникофф», Банный комплекс, Физкультурно-оздоровительный комплекс с бассейном.

Парк-отель «Спасское» рад принять гостей в количестве до 110 человек в номера различных категорий. Одноместные, двухместные номера и номера категории Lux, оснащены удобной мебелью, ванными комнатами с душевыми кабинами, холодильником, посудой, спутниковым TV, кондиционерами, бесплатным Wi-Fi.

<http://spasskoehotel.ru/>